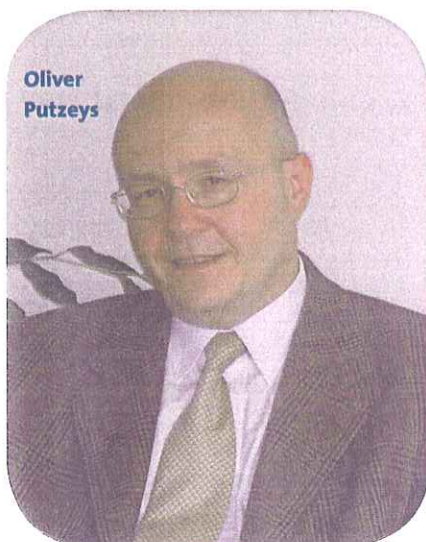


FINANCEMENT

LE CREDITING : DU CRÉDIT POUR PME, SUR-MESURE, DURABLE ET AUX MEILLEURES CONDITIONS DU MARCHÉ !

Après plus de 15 années au sein de banques belges et étrangères, comme analyste crédits et chargé de relations entreprises, Olivier Putzeys met toute son expérience au service des PME en créant un nouveau concept : le *crediting*. Son *core business* : le crédit sur-mesure, durable et aux meilleures conditions du marché.



Olivier Putzeys

ces derniers. Pour cela, il faut que la PME évolue à proximité de ses créanciers et qu'elle communique dans leur langage pour les convaincre et les fidéliser.

QUELLES SONT LES GRANDES ÉTAPES DE CETTE DÉMARCHÉ ?

Olivier Putzeys – Tout commence par l'identification des besoins de l'entreprise et des attentes spécifiques de l'entrepreneur. Ensuite, il faut partir à la recherche des partenaires les plus adaptés et les mieux disposés offrant durablement les conditions les plus compétitives du marché. Cela n'est possible qu'avec une vision et une gestion optimale des risques de l'entreprise afin de la promouvoir pour ses mérites propres. Les banques se cantonnent trop souvent à une stricte analyse financière et sectorielle des PME sans chercher à comprendre en détail leur fonctionnement spécifique.

QUELS INTERVENANTS ENTRENT EN JEU ?

Olivier Putzeys – Le *crediting* s'adresse à toute PME avec une préférence pour les SA et les SPRL. Au niveau des créanciers, chacun peut offrir un service propre à son secteur : banques, lessors, invests, fournisseurs, factors, assureurs-crédit ... Ces différents intervenants peuvent contribuer au développement des entreprises soit en finançant, soit en prenant du risque ou en faisant les deux. La finalité du *crediting* est de rassembler un maximum de

créanciers dans le cadre de partenariats fiables et durables.

POURQUOI FAIRE APPEL AU CREDITING EN TEMPS DE CRISE ?

Olivier Putzeys – Le *crediting* est un remède anti-crise dans l'épidémie de méfiance que nous vivons. Alors que les opportunités de crédit diminuent, le *crediting* intervient pour restaurer et développer la relation de confiance avec les créanciers. La démarche *crediting* est d'ailleurs soutenue par la Région de Bruxelles-Capitale qui subsidie à 50 % les PME y faisant appel, sous réserve des critères habituels d'éligibilité.

QUELS SONT LES DÉFIS DU CREDITING ?

Olivier Putzeys – Le *crediting* répond efficacement aux 4 grands défis du crédit pour tout chef de PME : la complexité, l'enjeu, l'urgence et la compétitivité. La complexité : le crédit est une compétence pointue aux nombreuses ramifications qu'il faut exploiter de façon cohérente. L'enjeu : le crédit représente plus de la moitié du passif des entreprises. L'urgence : les créanciers sont de plus en plus organisés et exigeants. Enfin, la compétitivité : un crédit efficace augmente les marges pour l'entreprise, ainsi que le rendement et la valeur pour l'actionnaire.

Stéphanie Brisson

COMMENT DÉFINISSEZ-VOUS LE CREDITING ?

Olivier Putzeys – Le *crediting* est un accompagnement structuré et systématique permettant d'accéder à du crédit efficace (voir encadré). Le *crediting* répond au besoin des PME en leur proposant les méthodes utilisées par les grandes entreprises, mais adaptées à leurs moyens. L'accès aux financements est vital pour toute PME, surtout en période de crise ! En effet, le crédit représentant plus de 50 % du passif des entreprises, que deviendraient ces dernières si la relation avec l'un de leurs créanciers devait s'interrompre ? L'objectif est d'établir et de développer un partenariat durable et gagnant-gagnant entre l'entreprise et

LE CRÉDIT EFFICACE SELON OLIVIER PUTZEYS

C'est un crédit ADAPTE

AUTOMATIQUE : rapide, accessible, à la première demande

DISPONIBLE : souple, flexible, utilisable « au robinet »

ATTRACTIF : compétitif, aux meilleures conditions du marché

PERTINENT : énergisant, qui dynamise votre activité

TAILLÉ : sur mesure, respectant le profil de vos cash flows

EXTENSIBLE : durable, renouvelable à chaque échéance



Crediting Services Sprl

Secteur : Consultance

Date de création : Janvier 2009

(auparavant en free-lance)

web : www.crediting.com

olivier.putzeys@skynet.be